

2010年8月13日

富士火災海上保険株式会社  
AIG スター生命保険株式会社

～両社商品の相互供給によるお客様サービスの向上～  
**富士火災と AIG スター生命の業務提携について**

富士火災海上保険株式会社（代表執行役会長兼 CEO：近藤章、以下「富士火災」）と AIG スター生命保険株式会社（代表取締役社長：友野紀夫、以下「AIG スター生命」）は、双方の商品ラインアップのさらなる拡充を目的として、代理代行販売を行うことに 8 月 12 日付で合意しましたので、お知らせいたします。

〔今回の提携内容〕

2010 年 10 月 1 日から、両社の全国拠点に在籍する営業社員（富士火災：約 1,600 名、AIG スター生命：約 4,500 名）が、双方の商品の代理代行販売を開始します。これにより両社におきまして、生命保険および損害保険を幅広く活用したリスクコンサルティングがこれまで以上に可能となります。

商品供給会社	代理代行販売会社	販売商品
富士火災	AIG スター生命	自動車保険（フリート契約）、火災保険
AIG スター生命	富士火災	逡増定期保険（低解約返戻金型）、 多通貨型定額年金保険

富士火災では、営業社員の取扱商品を充実することにより、お客様に対して、より総合的なリスクコンサルティングができるようになり、また、ワン・ストップ・ショッピングの利便性を提供できるようになります。

AIG スター生命の営業社員が損害保険商品を取り扱う場合には、商品内容の説明や加入後のアフターサービス等を富士火災の営業社員と分担して対応する提携募集の方式を採用します。これにより、営業社員は本業の生命保険販売に集中しつつ、マーケット拡大を図れる仕組みとなっております。

加えて、双方が有するノウハウを共有化してまいります。

富士火災は、AIG スター生命が有する生命保険の販売スキルの提供を受けることにより、生命保険販売に関するトレーニングプログラムの充実をさせてまいります。

また、AIG スター生命は、富士火災の営業社員が有する損害保険分野での総合コンサルティングサービスを自社のお客様へ提供することで、お客様の満足度向上を図ってまいります。

〔今後の展開〕

富士火災は既存のお客様が有する貯蓄ニーズに対応するため、AIG スター生命の外貨建積立型保険商品の導入など、個人向け商品のラインアップ拡大を、AIG スター生命は中小法人のリスク軽減ニーズに対応するため、中小法人向け商品のラインアップ拡大を進める予定です。

両社は、本提携により商品・サービスの幅を広げ、既存のお客様へより付加価値の高いサービスの提供を行うとともに、新たなマーケットの拡大を図ってまいります。

以上